

— **BAKAN YARDIMCISI**

SAYIN M. FATİH KACIR'I AĞIRLADIK

— **RÖPORTAJ**

"SATIŞ UZUN VADEDE İKİ TARAFIN DA
KAZANDIĞI BİR SÜRECİ TEMSİL EDER."

Dr. Erkan Şimşek

— **YENİ MARKAMIZ**

PG SOLUTIONS SİZLERLE

— **POLAT MAKİNA** —

İSPANYA'DAN ÖDÜL İLE DÖNDÜ

— **RÖPORTAJ** —

"AMACIMIZ DOĞRU MAKİNE
ve DOĞRU PROJE"

Onur Öder

GEÇMİŞ OLSUN

TÜRKİYE'M

YAYIMLAYAN

Polat Group Holding Anonim Şirketi

İMTİYAZ SAHİBİ

İbrahim Polat
Yönetim Kurulu Başkanı
Polat Group Holding

GENEL YAYIN YÖNETMENİ/ EDITÖR

Gülçin Çiçek
Kurumsal İletişim Uzmanı
Polat Group Holding

YÖNETİM YERİ

Ata Osb Mah. Astım 1. Cad.
No:4 Efeler / AYDIN
T: +90 256 231 19 12 (pbx)
F: +90 256 231 19 17

BASIM TÜRÜ

Yerel Süreli Ücretsiz

TASARIM & BASKIYA HAZIRLIK

Medyatik Fikir Reklam Ajansı Dan. Org.
Video Prod. ve Promosyon - Gülçe Ülker
Korutürk Mah. Funda Sok.
No:4 Balçova / İZMİR
T: +90 232 277 0 144
www.medyatikfikir.com

BASKI YERİ

Baskı Tarihi:



www.polatgroup.com.tr
/polat-group-holding



**2023 Yılı Stratejik Planlama
Çalıştayını Gerçekleştirdik**
sayfa 10



**Polat Makina İspanya'dan
Ödül ile Döndü**
sayfa 12



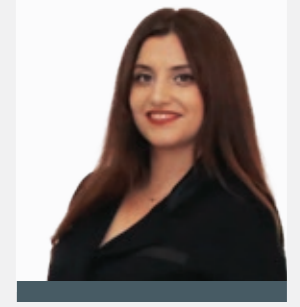
**Yeni Markamız
PG Solutions ile Sizlerle**
sayfa 20



**Algae Nexus Konferansına
Sponsor Olduk**
sayfa 26

İçindekiler

Teknoloji ve Sanayi Bakan Yardımcısı Sayın Mehmet Fatih KACIR'ı Ağırladık.	2
Polat Grup Holding'de Dünya Kadınlar Günü Etkinlikleri	6
2023 Yılı Stratejik Planlama Çalıştayını Gerçekleştirdik.	10
Polat Makina İspanya'dan Ödül ile Döndü.	12
İkna Teknikleri Eğitimimiz Gerçekleştirildi.	14
Etkili Sunum Teknikleri Eğitimlerimiz	15
PGR Satış Ekibi İletişim Teknikleri Eğitimi'nde	16
PGR'de, Satış ve Pazarlama Çalışanlarına Dijital Pazarlama Eğitimi Verildi.	17
Polat Makina SSH Departmanımız Geçtiğimiz Yılı Değerlendirdi.	18
Yeni markamız PG Solutions ile sizlerle.	20
Polat Makina Kaizen Ödülleri	24
Algae Nexus Konferansı'na Sponsor Olduk.	26
Algler: Sürdürülebilir Bir Geleceğin Çok Yönlü ve Değerli Kaynağı	30
Öz Motivasyon Ne Demektir?	34
Ropörtaj: Amacımız Doğru Makine ve Doğru Proje	36
Dekantör Helezonun Deneysel ve Modal Analizi	40
Röportaj: Satış Uzun vadede iki tarafın da kazandığı bir süreci temsil eder.	42
Agro Expo 2023	48
PGR Fuar Takvimi	50
Polat Makina Fuar Katılımları	52
Depreme Nasıl Hazır Olunur?	60
Mutlaka Okunması Gereken Kitaplar	62
Sinema Günlükleri	64



Editörden

Değerli Polat Life Okurları,

2023 Yılı'nın ikinci çeyreğinde yeni sayımız ile sizlerle. Geçtiğimiz sayımızdan bu yana ülkemiz çok zorlu bir süreç geçirdi. Kahramanmaraş'ın merkez üssü olduğu deprem felaketinin ardından büyük kayıplar yaşadığımız günler yaşadık. Ülkece zorlu günlerimiz maalesef devam ediyor. Bugünlerden sonra normale dönmeyen, normalleşmenin uzun bir süre mümkün olmayacağı kanaatindeyim. Yine de yaşadığımız bu acıdan ülkece dersler çıkarmamız gerektiğini düşünüyorum. Bu dönemde, benim de en fazla içimi ısıtan olay, ülkemizin varlığı ve birliği için çok değerli olduğunu düşündüğüm örnek bir dayanışmaya şahitlik etmek oldu. Yakından gözlemlediğim kadarıyla, Aydın ve çevre illeri, firmamız, çevremizde yer alan firmalar ve en önemlisi de halkımızın takdire şayan bir dayanışma örneği sergilediğini düşünüyorum. Tüm illerimizin ve insanlarımızın ellerinden gelenin fazlasını yapmaya çalıştığı bir dönemde bu birlik duygusunu yaşıyor olmamızın çok değerli ve gelecek vaat edici olduğu kanaatindeyim.

Umuyorum ki bu zorlu günler bir daha hiç yaşanmaz ve acılarımızı birlikte sarıp sarımlarız.

Sizlere yeni sayımız vesilesiyle veda etmek istiyorum. Polat Life'ın son 3 yıldır editörlüğünü sürdürmekteyim. Kariyer hayatımdaki değişim kararıyla, bundan sonraki sayılarda sizlerle olamayacağım fakat Polat Life'ın sıkı bir takipçisi olacağım. Dergimiz yeni editörü ile yolculuğuna devam edecektir.

Polat Grup ailesine ve tüm okuyucularımıza dergilerimize katkılarından dolayı ve bizleri takip ettikleri için çok teşekkür ediyorum.

Sağlıkla kalın,

Gülçin Çiçek
Kurumsal İletişim Uzmanı
Polat Group Holding

G E Ç M İ Ş O L S U N

T Ü R K İ Y E ' M

6 Şubat 2023 Tarihinde 9 saat arayla meydana gelen Kahramanmaraş depremleri ile ülkemizin başta Kahramanmaraş, Gaziantep, Malatya, Batman, Bingöl, Elazığ, Kilis, Diyarbakır, Mardin, Siirt, Şırnak, Van, Muş, Bitlis, Hakkari, Adana, Osmaniye ve Hatay illeri olmak üzere tüm milletimizin kalplerinde hissedilmiştir.

Milletimizin bizlere ihtiyaç duyduğu bugünlerde elimizden geldiği kadar desteği ve dayanışmayı sunmaya yaralarımızı hep birlikte sarmaya devam edeceğiz.



► Teknoloji ve Sanayi Bakan Yardımcısı Sayın Mehmet Fatih KACIR'ı Ağırladık.

Teknoloji ve Sanayi Bakanlığı tarafından hazırlanan "Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi" projesi kapsamında destek alan Polat Makina ve Polat Group Redüktör firmalarımız yeni inovatif ürünleri ile Türkiye ekonomisine katma değer sağlamaya devam ediyor.

22 Aralık 2022 tarihinde Teknoloji ve Sanayi Bakan Yardımcısı Sayın Mehmet Fatih KACIR'ı ve kendisi ile birlikte gelen heyeti merkez ofisimizde ağırladık. Bakan Yardımcımız, Milli Teknoloji Genel Müdürü Zekeriya Çoştur ve Geka Aydın Yatırım Destek Uzmanı, Aydın il protokolü ile

birlikte fabrikalarımızı gezerek, "Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi" projesi kapsamında desteklenen yeni fabrikamızın son durumu hakkında bilgi aldı.

Sayın Bakan Yardımcısı Mehmet Fatih KACIR, üretimde çalışan personellerimiz ile sohbet etti ve iş süreçleri ile ilgili bilgiler aldı. Polat Group Holding Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın İbrahim Polat ve Yönetim Kurulu Üyelerimiz ile yakın sohbet etti.



► Polat Grup Holding’de Dünya Kadınlar Günü

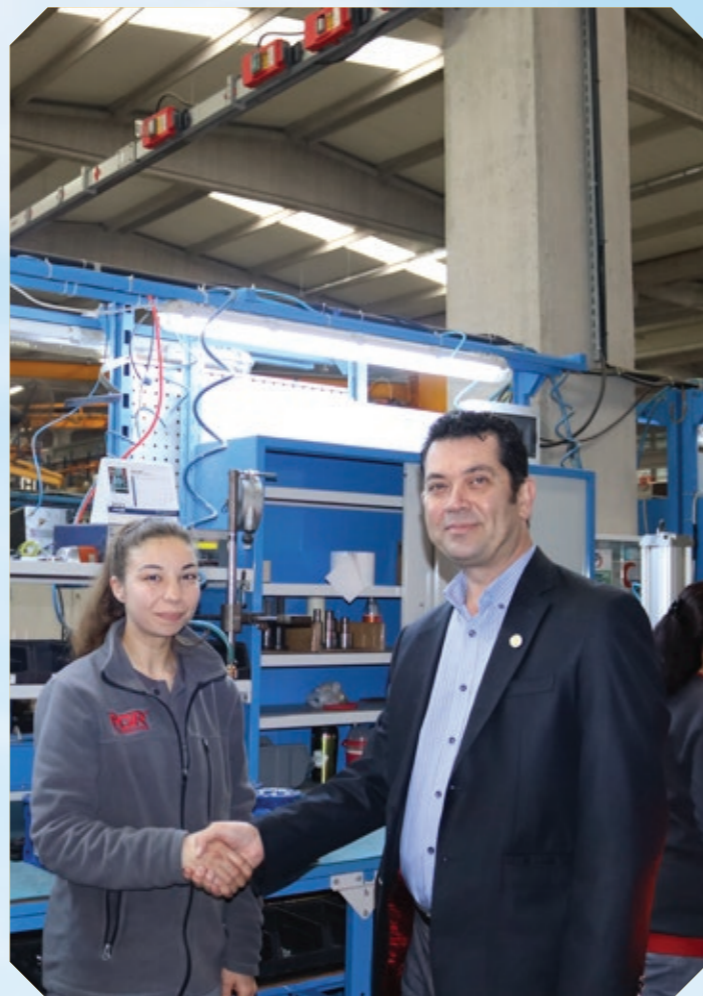
Polat Group Holding, her yıl olduğu gibi bu yıl da 8 Mart Dünya Kadınlar Günü’nü kutladı. İnsan Kaynakları ve Kurumsal Gelişim Direktörümüz Ahmet Doğan, Kadın çalışanlarının toplumdaki yerine vurgu yaparak, onların iş hayatındaki başarılarına ve katkılarına dikkat çekti. Kadınların başarılarının öne çıkarılması gerektiğini belirterek, Polat Group Holding’de kadınların iş hayatında eşit haklara sahip olduğunu ve başarıya ulaşmaları için gerekli tüm imkanların sağlandığını ifade etti.

Ayrıca, kadınların iş hayatında daha fazla söz sahibi olmaları ve liderlik pozisyonlarında daha fazla yer almaları için düzenlenecek olan projeleri desteklemeye hazır olduklarını belirtti. Dünya Kadınlar Günü’nde kadın çalışanlar ile bir araya gelerek kendilerine hediyelerini takdim eden İnsan Kaynakları ve Kurumsal İletişim ekibi, pozitif ayrımcılığa gerek duymadığımız günlerin geleceğini umut ettiklerini belirtti.

Tüm Dünya Kadınlarının 8 Mart Dünya Kadınlar Günü Kutlu Olsun.



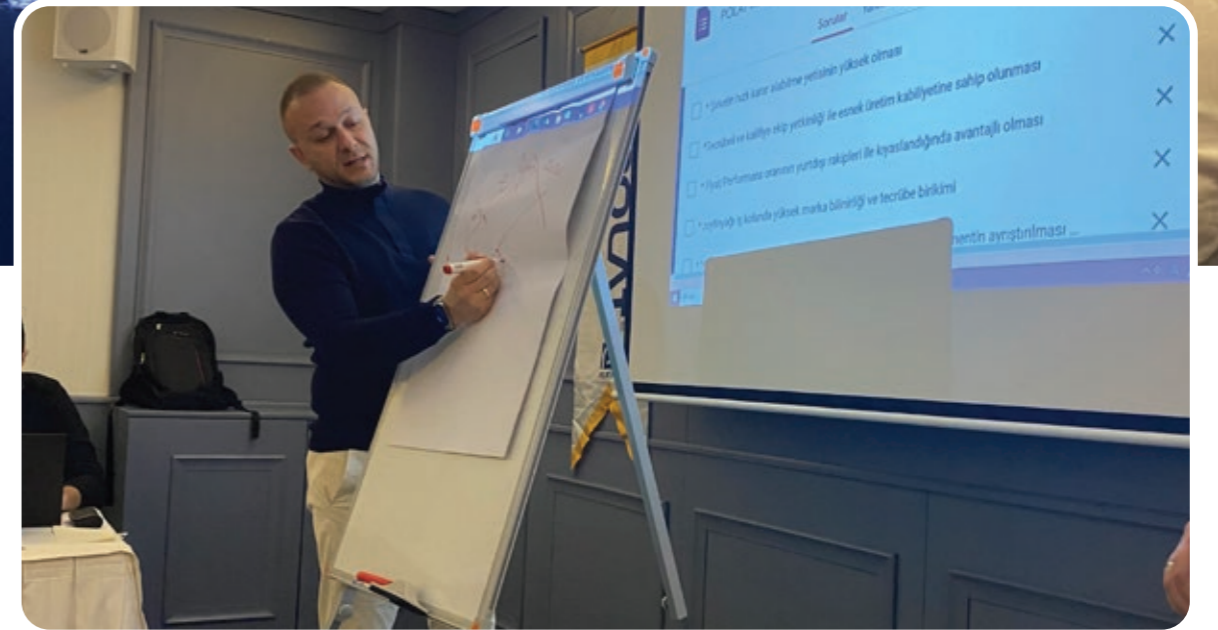
8 Mart





► 2023 Yılı Stratejik Planlama Çalıştayı Gerçekleştirdik.

Polat Makina ve Polat Group Holding ilgili birimlerinin çalışanları ile birlikte stratejik plan çalıştayı gerçekleştirdik. Çalıştayda Polat Makina 2023 yılı swot analizi ve departman hedeflerinin üzerinden geçildi, tüm süreçler yetkililer tarafından aktarılarak ortak hedefler bir kez daha gündeme getirildi.



Bizden haberler

Bizden haberler

► Polat Makina İspanya'dan Ödül ile Döndü.

Polat Makina, İspanya'nın Zaragoza şehrinde 7-9 Mart tarihleri arasında düzenlenen SMAgua 2023 Çevre & Atık Su Fuarı'nda "En İyi Tasarım ve Dizaynı Ödülü'ne" layık görüldü.

480 şirketin katılım gösterdiği SMAgua Fuarı'nda stant tasarımının yaratıcılığının, yenilikçiliğinin ve ahenginin değerlendirilerek kazananın belirlendiği "En İyi Tasarım ve Dizaynı Ödülü" doğanın gücünden ve hayatın akışından aldığımız ilhamı yansıttığımız stant tasarımımıza verildi.

Bu ödülün, İspanya pazarındaki varlığımızı güçlendirme hedeflerimizin ilk büyük adımı olan SMAgua Fuarı'ndan gelmiş olması bizim için ekstra bir önem taşıyor. Ödülün bu fuarda kazanılmasına, ekstra bir anlam atfetmemizin bir diğer sebebi de bu fuarın, 2023 yılı için belirlemiş olduğumuz yeni stant konseptinin ilk kez uygulandığı fuar olması. Ödül ile ilgili olarak Polat Makina Marka ve Pazarlama Müdürümüz Aysu Sağdıç "Bütün bir yıl boyunca fuarlarımızda kullanacak olduğumuz tasarım konseptinin ilk uygulamasında böylesine prestijli bir ödülle taçlandırılmış olması gelecekte planlayacağımız pazarlama faaliyetlerimiz konusunda bizlere ilham ve cesaret verdi." Stant tasarımında emeği geçen stant tasarımcımıza, kreative ajansımıza ve ekip arkadaşlarımıza teşekkür ediyorum. Gelecekte daha fazla yaratıcı çabamızı sizinle paylaşmayı dört gözle bekliyoruz.



Bizden haberler



► İkna Teknikleri Eğitimimiz Gerçekleştirildi.

Yılın ilk çeyreğinde gerçekleştirilen İkna Teknikleri eğitimi ile 2023 yılı eğitimleri tüm hızıyla devam ediyor.

PGR Pazarlama Müdürü Hasan Tahsin GÜRLEK tarafından gerçekleştirilen ve "İknanın Tanımı" ile başlayan eğitimde "Beyin ve İkna Süreci, Temsil Sistemleri, İknanın Psikolojisi ve İkna Teknikleri" konu başlıkları altında çeşitli örnekler verildi ve bu tekniklerin gündelik hayata uyarlanmasıyla ilgili egzersizler yapıldı.



► Etkili Sunum Teknikleri Eğitimlerimiz

Polat Group Redüktör; Satış, Pazarlama, Ar-Ge, Ür-Ge ile Metot bölümleri yönetici ve çalışanları için 4, 11, 13 Ocak ve 23 Şubat tarihlerinde etkili sunum teknikleri eğitimi verdi. Umurlu eğitim salonunda düzenlenen eğitimde Polat Group Holding bünyesindeki farklı birimlerden de katılımcılar yer aldı. Eğitimde, etkili sunum için hazırlık ve planlama, sunumun temel kuralları ve sunumda dikkat edilmesi gereken teknik detaylar ve içerik gibi konular ele alındı.

PGR Pazarlama Müdürü Hasan Tahsin GÜRLEK, eğitimde katılımcılara sunum öncesi hazırlık sürecinde nelere dikkat edilmesi gerektiği, sunumun etkisinin artırılması için neler yapılabileceği, izleyiciyi etkilemek ve akılda kalıcı bir sunum için neler yapılabileceği gibi konularını aktardı. Eğitimde ayrıca; sunumun teknik kapsamı, içeriği, slayt kullanımı, sunumun akışı gibi konular yanı sıra beden dili, dinleyicilere yönelik kullanılacak iletişim dili gibi teknik detaylara da değinildi. Birçok ulusal ve global etkinlikte daha önce sunum

yapmış ünlü konuşmacıların videolarından da kesitlere yer verilen eğitimde, pratik metotlara da değinildi. Ayrıca, sunumda olmaması gereken ve sıkça yapılan yanlışlıklara da yer verildi ve bunların nasıl önüne geçileceği konusunda ipuçları paylaşıldı.

2 saat süren eğitimden sonra katılımcılar ilerleyen tarihlerde kendi belirledikleri konularda 3-5 dakika arası sunumlar hazırlayıp öğrendikleri tekniklere uygun şekilde mesai arkadaşlarıyla paylaştı. Kendi kişisel sunumları sonrası yapılan geri bildirimler de oldukça olumlu oldu. Katılımcılar, eğitimin kendilerine sunum yaparken planlama ve içerik hakkında gayet faydalı bilgiler kazandırması yanı sıra daha özgüvenli ve etkili olma konularında da çok şey kattığını belirtti.





► PGR’de, Satış ve Pazarlama Çalışanlarına Dijital Pazarlama Eğitimi Verildi.

Grup şirketimiz Polat Group Redüktör bünyesinde yurtiçi satış, yurt dışı satış ve pazarlama çalışanlarına dijital pazarlama eğitimi verildi. Pazarlama Müdürümüz Hasan Tahsin GÜRLEK tarafından verilen eğitim, 17 ve 24 Aralık tarihleri arasında Umurlu fabrikamızda gerçekleştirildi. Eğitimde, dünya ve Türkiye’de internet kullanımı, sosyal medya, dijital ayak izi, SEO, dijital pazar yerleri gibi konular ele alındı.

PGR şirketi yöneticileri, dijital pazarlama yetkinliklerinin günümüz teknolojileri göz önünde bulundurulduğunda tüm satış çalışanları için büyük önem taşıdığını vurguladı. Şirketin, dijital pazarlama konusunda kendini

geliştirmesi ve rekabetçi kalması için çalışanlarının bu alanda kendilerini sürekli geliştirmesi gerektiğini belirtti.

Yapılan açıklamada “Dijital pazarlama, günümüzün en önemli satış ve pazarlama yöntemlerinden biri haline geldi. İnternet kullanımının hızla artmasıyla birlikte, şirketlerin dijital pazarlama konusunda yetkin olmaları, rekabet avantajı sağlamaları için trendleri takip etmeleri büyük bir önem taşıyor. Polat Group, bu bilinci benimseyerek çalışanlarına verdiği dijital pazarlama eğitimiyle sektöründe öncü olmayı hedefliyor.” dendi.

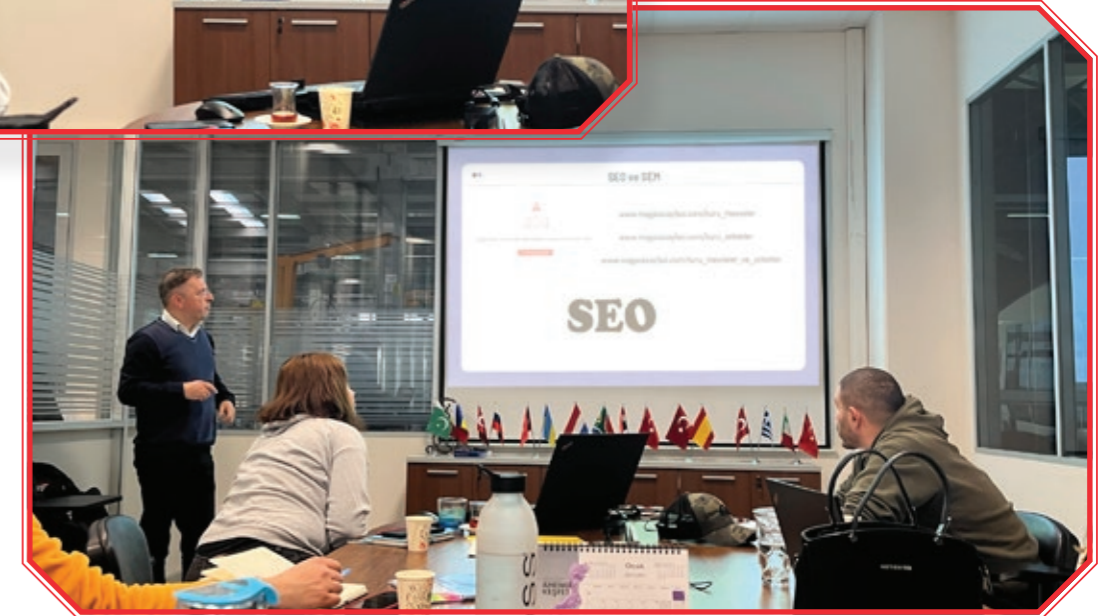
► PGR Satış Ekibi İletişim Teknikleri Eğitimi’nde

Satış, Pazarlama, AR-GE ve Grafik Tasarım ekibine önemli iletişim becerileri kazandırmayı hedefleyen eğitim, Umurlu fabrikadaki eğitim salonunda düzenlendi. 20 ve 27 Ocak 2023 tarihlerinde düzenlenen ve iletişimin tanımıyla başlayan eğitim; etkileşimli bir şekilde empati, etkin dinleme, geri bildirim, temsil sistemleri gibi konuları da katılımcıların katkılarıyla kapsadı. Özellikle yanlış iletişim uygulamaları, günlük hayattan örneklerle sosyal medyada etkileşim almış iletişim kazaları üzerine de görüşler paylaşıldı.

Eğitimi veren PGR Pazarlama Müdürü Hasan Tahsin GÜRLEK, eğitimin amacının katılımcıların daha doğru bir şekilde empati kurmayı

öğrenmeleri, etkin dinleme becerilerini geliştirmeleri, geri bildirim verme ve alma yetkinliklerini pekiştirme olduğunu belirtti. Ayrıca, yönetsel yetkinliklerin geliştirilmesine yönelik etkili iletişim teknikleri hakkında bilgi verildi ve pratik uygulamalar yapıldı.

Katılımcılar, eğitim sonunda iletişim becerilerini geliştirdiklerini ve iş hayatlarında daha etkili bir iletişim kurabilecek ip uçları edindiklerini belirttiler. Polat Group Redüktör AŞ yöneticileri, bu tür eğitimlerle çalışanlarının becerilerinin geliştirilmesine devam edileceğini ve önümüzdeki dönemde de benzer eğitimler düzenleneceğini açıkladı.





► Polat Makina Satış Sonrası Hizmetler Departmanımız Geçtiğimiz Yılı Değerlendirdi.

Satış sonrası hizmetler departmanı 01 Mart 2023 tarihinde bu sene ilki düzenlenen yıllık değerlendirme toplantısı için Aydın, Anemon Otel'de bir araya geldi. Toplantıda 2022 yılı genel değerlendirmesi ve iş sonuçları görüşülürken, 2023 yılı için belirlenen hedefler çalışanlarla paylaşıldı.

Toplantıda Satış Sonrası Hizmetler'in servis ve bakım faaliyetlerinin, kalitesinin artırılması ve

müşteri memnuniyetini artırmak için yapılması gerekenler ve aksiyonların konuşulduğu bir çalıştay gerçekleştirildi.

Atölye ve Zeytinyağı Servis Müdürü Semih SUNAL , Servis Yöneticisi Özgür KARA, Endüstriyel Servis Yöneticisi Mehmet GÜNDÜZBEY ve Fiyatlandırma ve Süreç Geliştirici Yöneticisi Cihangir ÖNER'in sunumlarıyla gerçekleşti.



Yeni markamız PG Solutions ile sizlerle.

Polat Group Holding'in yeni markası olan PG Solutions ile proses tasarımı ve mühendisliği konusunda çalışmalar yürütüyoruz. Engin deneyime sahip ekibimiz bugüne kadar sektörde elde ettiği tüm deneyimi tasarımlarına yansıtarak iş ortaklarımızın en iyiye sahip olabilmesi için çalışmaktadır. Süreç ve çözümlerimiz hakkında daha detaylı bilgi alabilmek için pgsolutions.com.tr web adresimizi ziyaret etmenizi tavsiye ederiz.

PG Solutions'ın sunduğu çözümlerden bir tanesi olan standartizatörü yakından inceleyelim.

PG Solutions Standardizatörü, süt ve kremadaki yağ, toplam katı, yağsız katı içeriğinin sürekli standardizasyonu ile daha önce mümkün olmayan ölçüde bir optimizasyon sunar.

Düşük ve yüksek yağlı içme sütü, peynir sütü, fermente ürünler için süt, market kreması, tereyağı kreması, kahve kreması ve formüle edilmiş ürünler için son derece hassas kontrollerle donatılmış olan PG Standardizatör üretim karlılığını kolaylaştırır.



Öne Çıkan Özellikler

- 1 ±%0,008'e varan standardizasyon hassasiyeti
- 2 Geniş ürün yelpazesi
- 3 Kısa ROI süresi*
- 4 Yüksek ürün kalitesi ve gıda güvenliği
- 5 Esnek ve geleceğe hazır
- 6 Düşük işletme maliyeti

Çalışma Prensibi

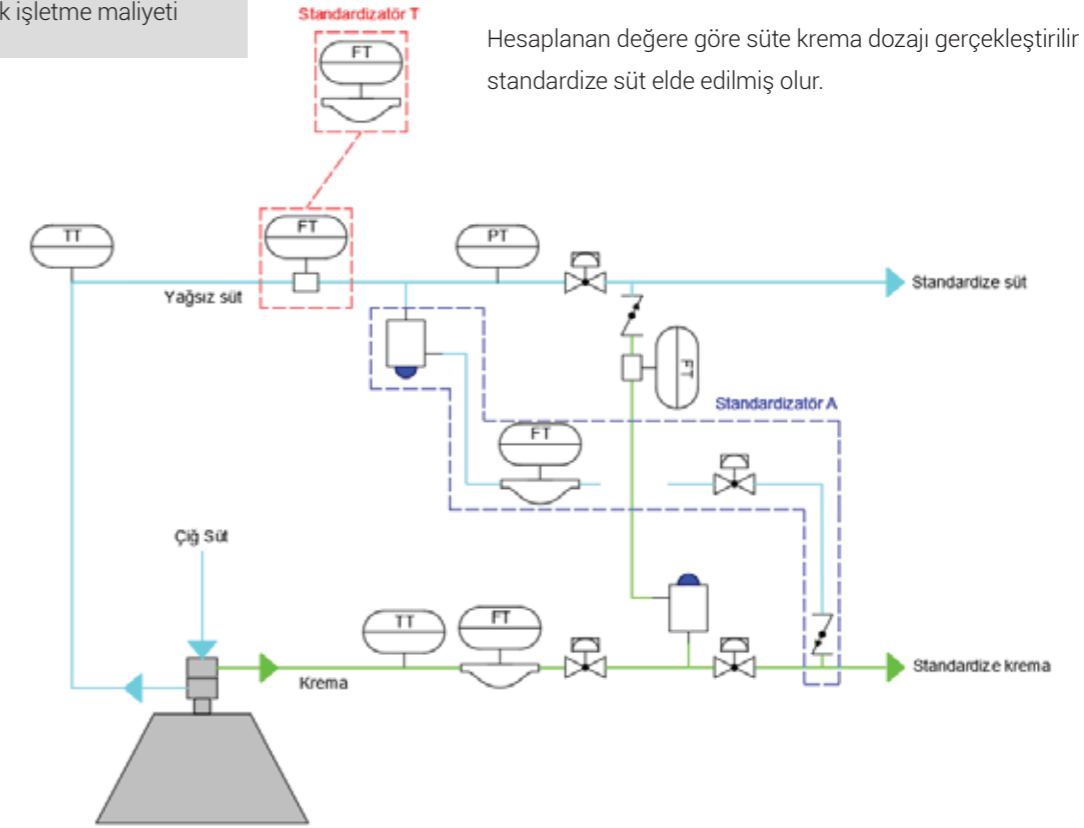
Separatör çıkışındaki karşı basınç sürekli kontrol edilerek sabit yağ oranında krema çıkışı sağlanır.

Yağsız süt ve krema hattı üzerinde yoğunluk ve kütleli akış ölçülür, hem sütün hem de kremanın yağ oranı belirlenir.

Standardize süt ve krema için istenilen set değerler tanımlanır.

Yapılan ölçümlere göre süte dozajlanacak krema miktarı hesaplanır.

Hesaplanan değere göre süte krema dozajı gerçekleştirilir ve standardize süt elde edilmiş olur.



Farklı ihtiyaç ve gereksinimlerindeki çeşitlilik göz önüne alınarak PG Solutions Standardizatörü sizler için özelleştiriyoruz.

Standardizatör portföyümüzdeki temel modellerinin açıklamalarını aşağıda bulabilirsiniz. İlgili modeller için;

- Standardizasyon hassasiyeti,
- İlave katkı çözümleri,
- Soğuk işleme vb. özel çözümler için bizimle iletişime geçebilirsiniz.

Hesaplanan değere göre süte krema dozajı gerçekleştirilir ve standardize süt elde edilmiş olur.

* (10.000 lt/s kapasite için günlük 16 saat çalışma ile ±%0,025 standardizasyon hassasiyeti ile ROI süresi 1,8 yıl hesaplanmıştır)



Bizden haberler

► Polat Makina Kaizen Ödülleri Sahipleri ile Buluştu.

2022 yılı, ikinci 6 ay sürecinde sonuçlanan "Kaizen Önerileri Mavi Yaka Ödüllendirme Töreni"ni 15 Mart Çarşamba günü, Polat Makina fabrikamızda gerçekleştirdik. Törenimize Polat Makina COO'su Latif Mutlu ŞAHAN, Genel Müdür Yardımcısı Engin AYDINOĞLU katılarak ödülleri takdim ettiler.





► Algae Nexus Konferansı'na Sponsor Olduk.

Polat Makina olarak Alg araştırmaları konusunda alanında uzman araştırmacıların katıldığı "Algae Nexus" konferansına sponsor olduk.

Boğaziçi Üniversitesi Teknopark'ı himayesinde gerçekleştirilen Algae Nexus Konferansı'nda disiplinler arası konular derinlemesine tartışılmış ve sunulmuş olup dünyanın dört bir yanından akademisyenleri, sektör paydaşlarını ve alg meraklılarını İstanbul'a bir araya getirmiştir. Konferansta, alglerin; gıda, sağlık, gübre, yem, enerji, çevre ve diğer son teknoloji biyoteknolojik uygulamaları ele alındı.

Geleceğin en önemli kaynaklarından birisi olmaya aday olan algin akademik ve sektörel olarak ele alındığı daha sürdürülebilir bir geleceğin yol haritasının çizildiği Algae Nexus Konferansı'na her daim daha sürdürülebilir bir üretim döngüsü için çalışan Polat Makina olarak sponsor olduk ve etkinliğe katılım sağlayarak ekstraksiyon ve santrifüj teknolojilerimiz sayesinde alg ürünleri eldesini nasıl daha verimli ve sürdürülebilir bir hale getirdiğimizi anlattık.



Bizden haberler

Alg Uygulamalarında

AHENGİ KEŞFET

Polat Süperkritik Akışkan Ekstraksiyon Sistemleri ve Endüstriyel Dekantörleri ile Hizmetinizdeyiz



Santrifüj ve Ekstraksiyon Teknolojileri

● www.polatas.com.tr - www.polatextraction.com.tr ● +90 850 255 1978
● industrial@polatas.com.tr - rd@polatas.com.tr

 **POLAT**[®]

Algler: Sürdürülebilir Bir Geleceğin Çok Yönlü ve Değerli Kaynağı

Basit bir fotosentetik organizma olan algler, onlarca yıldır çeşitli endüstriyel uygulamalar için bir ilham kaynağı olmuştur. Alglerden, yüksek verimlilik ile biyokütle, yağ ve çeşitli biyoaktif bileşikler üretilebilir, bu da onları birçok endüstri için değerli bir kaynak haline getirir. Alglerin sürdürülebilir bir kaynak olarak kullanımı, geleneksel fosil yakıt kaynaklarının yerini alma ve endüstriyel süreçlerin çevre üzerindeki olumsuz etkilerini azaltma potansiyeli sayesinde giderek daha da ilgi çekici hale gelmektedir.

1. Biyodizel üretimi: Alg yağı, petrol bazlı dizel yakıtla yenilenebilir bir alternatif olan biyodizele dönüştürülebilir. Alg bazlı biyodizel biyolojik olarak parçalanabilir, toksik değildir ve geleneksel dizelle kıyasla daha az sera gazı emisyonu üretir. Algler, soya fasulyesi ve hurma yağı gibi geleneksel yağlı ürünlere kıyasla birim alan başına 30 kata kadar daha fazla yağ üretebildiğinden, alglerin yağ üretim süreci diğer ürünlere kıyasla çok daha verimlidir. Algler ayrıca tarıma elverişli olmayan arazilerde büyüebilme avantajına sa-

hıptır, bu da değerli tarım arazilerin işgal edilme-si gerekliliğini ortadan kaldırır.

Alg bazlı biyodizel üretiminin ekonomik olarak uygun olduğu, birçok şirketin büyük ölçekli alg yetiştirme ve yağ çıkarma tesislerine yatırım yapmasıyla kanıtlanmıştır. Alg bazlı biyodizel kullanımının, sera gazı emisyonunu konvansiyonel dizelle kıyasla %85'e varan oranda azalttığı görülmüştür, bu nedenle alg bazlı biyodizel ulaşım endüstrisi için cazip bir alternatif haline getirmektedir. Alg bazlı biyodizelin artan kullanımı, fosil yakıtlara bağımlılığın azalmasına, hava kalitesinin iyileşmesine ve iklim değişikliğinin hafifletilmesine katkıda bulunabilir.

2. Gıda ve beslenme: Algler, esansiyel yağ asitleri, amino asitler ve vitaminler açısından zengin olması algleri, geleceğin gıda ve beslenme endüstrisi için önemli bir noktaya taşımaktadır. Spirulina, chlorella, nori gibi ürünler, besin değerlerinin yüksek olması nedeniyle gıda takviyesi

veya gıda katkı maddesi olarak kullanılmaktadır. Algler, insan sağlığı için gerekli tüm temel amino asitleri içeren eksiksiz bir protein kaynağıdır. Aynı zamanda vitamin ve mineraller açısından da zengindir, bu da onu fonksiyonel gıda ürünleri için değerli bir bileşen haline getirir.

Algler ayrıca, kalp hastalığı riskini azaltmak ve beyin fonksiyonlarını iyileştirmek de dâhil olmak üzere sağlık açısından pek çok faydası bulunan Omega-3 yağ asitleri açısından da zengindir.

Alg bazlı ürünler, glutensiz oldukları ve soya veya süt ürünleri içermedikleri için gıda alerjisi olan kişiler için de uygundur. Fonksiyonel gıdalara ve besin takviyelerine olan talebin artmasıyla birlikte, alg bazlı ürünler pazarının gelecekte büyümesi bekleniyor.

3. Kozmetik ve kişisel bakım: Alg bazlı ürünler, kozmetik ve kişisel bakım endüstrisinde yaygın

olarak kullanılmaktadır. Alg özleri, losyonlar, yüz maskeleri ve serumlar gibi cilt bakım ürünlerinde yararlı olmalarını sağlayan antioksidanlar, antiinflamatuvar maddeler ve nemlendirici özellikler içerir. Algler ayrıca cilt sıkılaştırma özelliklerine sahip olması sebebiyle yaşlanma karşıtı ürünler için popüler bir bileşen haline gelmiştir.

Kozmetik endüstrisi, doğal kökenleri, biyolojik olarak parçalanabilir olması ve toksik olmaması nedeniyle alg bazlı bileşenleri hızla benimsemektedir. Alg bazlı cilt bakım ürünlerinin cilt sağlığı üzerinde olumlu bir etkiye sahip olduğu, cildin nemini iyileştirdiği ve ince çizgilerin ve kırışıklıkların görünümünü azalttığı görülmüştür. Doğal ve sürdürülebilir güzellik ürünlerine yönelik artan eğilimle birlikte, alg bazlı cilt bakım ürünlerinin gelecekte popülerlik kazanması bekleniyor.

4. Su arıtma: Kirleticileri emebildikleri; nitrojen, fosfor ve diğer toksik maddelerin seviyelerini

Uğurkan Bozkurt
Pazarlama Uzman
Yardımcısı



azaltabildikleri için algler atık su arıtmada kullanılabilir. Algler ayrıca ağır metalleri ve radyoaktif maddeleri kirli sudan ayrıştırabilir. Alg bazlı atık su arıtma sistemleri, geleneksel atık su arıtma yöntemlerine kıyasla düşük maliyetli, enerji tüketimi açısından daha verimli ve çevre dostudur.

Alglerin atık su arıtımında kullanılmasının çevreye salınan kirletici miktarının azaltılması ve su kaynaklarının kalitesinin artırılması gibi sayısız faydası bulunmaktadır. Bu sadece çevreyi korumakla kalmaz, aynı zamanda belediyeler ve endüstriler için temiz su sağlayarak halk sağlığını iyileştirir ve suyla bulaşan hastalık riskini azaltır.

Sonuç olarak algler, çeşitli endüstrilerde çok sayıda uygulamaya sahip çok yönlü ve değerli bir kaynaktır. Alglerin sürdürülebilir bir kaynak olarak kullanılması, sera gazı emisyonlarını azaltmak, temiz su sağlamak ve yüksek kaliteli gıda ve kişisel bakım ürünleri üretmek gibi sayısız fayda sağlar. Devam eden araştırma ve yatırımlarla algler, fosil yakıtlara olan bağımlılığımızı azaltmada ve endüstriyel süreçlerin çevre üzerindeki etkisini azaltmada önemli bir rol oynama potansiyeline sahiptir. Alglerin gelecekte öneminin artması ve daha sürdürülebilir ve çevre dostu bir geleceğe geçişte önemli bir oyuncu olması bekleniyor.

Alg Bazlı Ürün Eldesi İçin Süperkritik Akışkan Ekstraksiyonu Kullanılması

Süperkritik akışkan ekstraksiyonu, lipitler, pigmentler ve biyoaktif bileşikler dahil olmak üzere alglerden değerli bileşenlerin çıkarılması için önemli bir tekniktir. Proseste, çözücü olarak çevre dostu ve ekstrakte edilen bileşenlerden kolayca ayrılabilme avantajına sahip olan süperkritik CO2 kullanır. Ek olarak, süperkritik akışkan ekstraksiyonu, zararlı kimyasalların veya çözücülerin kullanılmasını gerektirmediğinden, geleneksel ekstraksiyon yöntemlerine göre çok daha güvenli ve sürdürülebilir bir alternatiftir.

Bu yöntem, gıda, kozmetik ve ilaç endüstrilerinde çok sayıda uygulamaya sahip olan astaksantin, beta-karoten ve fikobiliproteinler gibi mikroalglerden yüksek değerli bileşenlerin eks-

traksiyonunda kullanılmıştır. Süperkritik akışkan ekstraksiyonu kullanılarak makroalglerden lipitlerin ekstraksiyonuna dair yapılan araştırmalar sonucunda da biyoyakıtların ve diğer ürünlerin üretimi için umut verici sonuçlar elde edilmiştir.

Sonuç olarak, alglerden değerli bileşenlerin ekstraksiyonunda süperkritik akışkan ekstraksiyonunun kullanılması, bu sürdürülebilir kaynağın çok yönlülüğüne ve değerine başka bir boyut katmaktadır. Bu teknik, çevre dostu ürünlerin üretimini daha da geliştirme ve daha sürdürülebilir bir geleceğe katkıda bulunma potansiyeline sahiptir.



► Öz Motivasyon Ne Demektir?

Fabrikamızda hedeflerimize ulaşmanın zor olduğu günler olabilir. Kendi kendine motivasyon geliştirmek, size zor bir görevi başarmak için ihtiyaç duyabileceğiniz itici gücü vermenize yardımcı olabilir. Kendi kendine motivasyon, sıklıkla ifade edildiği şekliyle 'öz motivasyon', daha fazla görevi tamamlamak için bir başarı ve kararlılık duygusu sağlayabilir. Bu yazıda öz motivasyonun ne olduğunu, sahip olmanın neden önemli bir kalite olduğunu ve öz motivasyonu işyerinde nasıl uygulayabileceğinizi ışık tutacağız.

Öz motivasyon, çeşitli görevleri verimli bir şekilde tamamlamanızı sağlayan şeydir. Belirli bir görevi neden tamamlamayı hedeflediğinize dair farkındalığınızı artırmanıza yardımcı olur ve başarılı bir şekilde tamamlayana kadar devam etmenizi teşvik eder. Bir görevi bitirdiğinizde veya bir hedefe ulaştığınızda, kendinizden memnun olursunuz ve gurur duyabilirsiniz. Öz motivasyon, sizi bunun gibi görevleri tekrar tamamlamaya itecektir.

Bir görevi tamamladığınızda hissettiğiniz bu eyleme geçme hissine dopamin denir. Nöronlarınızın içinde hareket eder ve belirli hedeflere ve başarılarla doğru çalışmanız için sizi motive etmeye yardımcı olur. Düzenli çalışması için dopaminin verimli ve amaçlı bir şekilde çalışması gerekir. İşte burada öz

motivasyonunuz devreye giriyor. Hedeflere ulaşmak için kendinizi zorlamak ve motive etmek dopamini harekete geçirmeye yardımcı olur ve daha fazlasını başarmanıza neden olabilir.

Kendi kendine motivasyon, iş günü boyunca çeşitli görevleri ve hedefleri tamamlamak için bir dürtü ve kararlılık geliştirmenize yardımcı olabilir. İşyerinde yüksek düzeyde öz motivasyon gösterirseniz, daha fazla hedefe ulaştığınız ve başarılı olmak için daha çok çalıştığınız fark edilir hale gelecektir. İşyerinde güçlü öz motivasyon, üretkenliğinizi artırmanıza yardımcı olur ve başardığınız hedeflerle gurur duymanızı sağlar. Öz motivasyon ve başarı dürtüsü, iş yerinde terfilerle, ekip üyeleriyle güçlü ve güvene dayalı ilişkilere ve keyif aldığınız ve tutkuyla bağlı olduğunuz daha fazla proje üzerinde çalışma fırsatına yol açabilir.

Öz motivasyon, hızla bir alışkanlığa dönüşme yeteneği ile bir karar olarak başlayabilir. Aşağıda, sonunda bir rutin haline gelene kadar kendi kendini motive etmeye başlamanın yolları verilmiştir:



1. Kendinize hedefler belirleyin.
2. Her hedefe ulaşmak için bir plan oluşturun.
3. Kendiniz için bir ödül sistemi oluşturun.
4. Yeni şeyler öğrenmek için kendinize meydan okuyun.
5. Kendinizi, diğer motive olmuş insanlarla kuşatın.
6. Kendinizi olumlu düşünmeye teşvik edin.
7. Sağlıklı bir yaşam tarzı sürdürün.
8. Kendinizi konfor alanınızın dışına itin.

Öz motivasyon, ilerlemeye devam etmemizi sağlayan bir güçtür. Senaryo ne olursa olsun, sürekli öğrenmeyi ve başarıyı teşvik eder. Kendi kendine motivasyon, hedeflerimizi gerçekleştirmenin ve ilerlemenin birincil yoludur. Temel olarak kendimiz için dinamik hedefler belirleme konusundaki yaratıcılığımız ve bu zorlu hedeflere ulaşmak için gerekli beceri ve yeterliliklere sahip olduğumuza olan inancımızla ilgilidir. Sıklıkla öz motivasyona ihtiyaç duyarız.

Kendi kendini motive etmenin yolları/teknikleri şunlardır:

Motive olmak için iletişim kurun ve konuşun: Biriyle iletişim kurmak enerjinizi artırabilir ve doğru yolda ilerlemenizi sağlayabilir. İyimser ve motive olmuş kişilerle konuşun. Meslektaşlarınızı, arkadaşlarınızı veya fikirlerinizi paylaşabileceğiniz herhangi biri olabilirler.

İyimser kalın: Engellerle karşılaştığınızda; her zaman onları nasıl aşacağımızı bulmaya çalışırız. Ayrıca, kötünün içindeki iyiyi anlamak gerekir.

İlgi alanınızı keşfedin: Bireyin görevle ilgisi yoksa, ancak yapılması zorunluysa, onu daha büyük bir nihai hedefle ilişkilendirmelidir.

Kendini tanıma: Kişi, motivasyon seviyesinin ne zaman doyduğunu ve kendini dünyanın zirvesinde hissettiğini bilmelidir. Bir kişinin bir kez kabul ettiğinde işine devam edebileceği ve büyüyeceği bir plan olacak.

Başarınızı izleyin ve kaydedin: Şu anda üzerinde çalıştığınız ödevler için bir başarı çubuğu hazırlayın. Herhangi bir ilerleme gözlemlediğinizde, ilerlemenizi kayıt altına alın, not edin.

Yükselen enerji seviyesi: Enerji, kendi kendini motive etmek için çok önemlidir. Düzenli egzersizler yapın. Düzenli uyuyun. Molalarda içinizi ferahlatmak için çay/kahve için.

Başkalarına yardım edin, destekleyin ve motive edin: Görüşlerinizi ve fikirlerinizi arkadaşlarınızla ve akranlarınızla tartışın ve paylaşın ve onların motive olmalarına yardımcı olun. Başkalarının iyi performans gösterdiğini gözlemlediğimizde, bu bizi de motive edecektir. Başarılarınız hakkında başkalarından geri bildirim almaya davet edin.

Öğrenmeyi teşvik edin: Her zaman öğrenmeyi teşvik edin. Okumanın mantığını ve özünü okuyun ve kavrayın. Öğrenme, bireyin yeni görevlere başlama konusunda daha özgüvenli olmasını sağlar.

Daha büyük hedeflerinizi daha küçük hedeflere ayırın: Daha büyük hedeflere zamanında ulaşmak için her küçük hedef için kısa bir süre belirleyin.

Öz motivasyon yolculuğunuzda başarı size işyerinde umudu ve mutluluğu getirecektir.

Selçuk Karaata
Stratejik Planlama
Danışmanı



“Amacımız Doğru Makine ve Doğru Proje”

Proje Yöneticimiz Onur Öder ile gerçekleştirdiğimiz hoş sohbetimizi siz değerli okurlarımıza sunuyoruz.

Merhaba Onur Bey, Polat Makina'daki görevinizden bahsedebilir misiniz, neler yapıyorsunuz?

Merhaba Gülçin Hanım;

Öncelikle kendimden bahsetmek isterim. Evliyim, 1 Çocuk sahibiyim.2002 yılında başladığım Dumlupınar Üniversitesi Mühendislik Fakültesi, Maden Mühendisliği Bölümünü 2006 yılında tamamladım. 2007 yılında askerlik görevimi tamamladım. Daha sonra çeşitli eğitim kurumlarından sertifika programlarına katıldım.



Onur Öder
Proje Yöneticisi
Polat Makina



Bunlardan bazıları Türk-Amerikan Kültür Derneği İngilizce Eğitimi, YORKT-RADE Dış Ticaret Uzmanlık Sertifikası, TMMOB Maden Mühendisliği Daimi Nezaretçilik Sertifikası, AutoCAD Eğitimi, İş Sağlığı ve Güvenliği C Sınıfı İş güvenliği Uzmanlığı Belgesi, SOLIDWORK Eğitimidir.

Mesleğimi 2016 yılına kadar farklı Madencilik şirketlerinde icra ettikten sonra 2016 Yılında Polat Makina Ar-Ge Proje uygulama bölümünde işe başladım.

Şu anda Polat Makina'da Proje Mühendisi olarak başladığım görevime Proje Yöneticisi olarak devam etmekteyim.

Proje uygulama bölümünde bizler genel olarak zeytinyağ kontini sistem projelerinin çizimlerinin oluşturulması, projelendirilmesi ve yerleşim alt yapı çizimlerinin oluşturulması üzerine çalışıyoruz. Bu işler ile beraber olarak yayınladığımız çizimlerin müşteri sahası ile entegrasyonu, kontrollerini ve açılan satış siparişlerinin projeye uyumunun takibini yapmaktayız.

Bunların dışında; endüstriyel uygulamalar içinde makine tip belirlemelerinin yapılması, müşteri talepleri doğrultusunda projelerin oluşturulması, bu doğrultuda yerleşim çizimlerinin yapılması, teknik dokümanların sağlanması, yardımcı ekipmanların belirlenmesi, tedarikçilerin belirlenmesi, maliyet çalışmalarının yönetilmesi ve bunları bir üst makama raporlanmasını içermektedir.

Özel Endüstriyel işler kapsamında da, müşteri saha ziyaretlerinin ve keşiflerinin yapılması, numune alımı ve

analizlerinin takibi, raporlarının yayınlanması, bazı durumlarda saha test faaliyeti ve süpervizörlük hizmetlerini sağlamaktır.

Bu görevleri yurt içi ve yurtdışı olarak takip etmekteyiz.

Son zamanlarda üzerine çalıştığınız projelerden bize biraz bahsedebilir misiniz?

Projelerimiz müşteri odaklıdır ve son müşteriye ulaştığını en başta belirtmek isterim. Geçtiğimiz son 3 yılda mobil yurt dışında saha çözümlerine ilgi çok arttı. Polat Makina olarak; bu doğrultuda sayısız projeye imza attığımızı belirtmek isterim. Şu anda ülkemizde de bu taleplerin yavaş yavaş arttığını belirtebiliriz.

Takip ettiğimiz ve de tarafımızca sonuçlanan bir devlet

ihalemi var. Bu ihale projesinin atık suların susuzlaştırılması için dorseye; dekantör ve yardımcı ekipmanların entegrasyonu konusunda yoğun çalışmalarımız var. Projemizin bu yıl içinde tamamlanacağını belirtebilirim. Sonunda güzel bir proje olacaktır.

Bu sene yeni pazarlara ve yeni sektörlerle girmek konusunda girişimlerimiz oldu. Özellikle bitkisel yağlar ve hayvansal yem üretiminde girdisi olan protein unları ve de yağlarının elde edilmesi (Renderig) konusunda da hızlandığımız bir gerçektir. Taleplerin ağırlığı yurt dışı kaynaklıdır. Bunun dışında yurt içinden de talepler gelmektedir.

Ayrıca, yoğun olarak sintine sularının ayrıştırılması ve atık yağların geri ka-

zanımları konusunda da mobil ünite olarak hem de yerleşik tesis kurma (Anahtar Teslim) şeklinde de projelerimiz mevcuttur. Bu projelerimiz de kapsamlı ve de detaylıdır.

Proje ekibiniz kaç kişiden oluşuyor?

Ekibimizde, aramıza yeni katılan arkadaşlarımız ile beraber 12 kişiye ulaşmış bulunmaktayız. Alt yapı olarak da kendimizi geliştirmekteyiz. Ekibimiz her geçen gün güçlenmektedir. Yeni gelen arkadaşları da hızlı bir şekilde işlere adapte ediyoruz ki bu yolda beraber koşabilelim. Ekibimiz mühendisler, teknisyenler ve konstrüktör ressam arkadaşlardan oluşmaktadır.

Yeni, ilk defa karşılaştığınız projeler oluyor mu, ekibinizle nasıl aksiyon alıyorsunuz?

Elbette olmaktadır. Üretimini yaptığımız dekantör ve de seperatör endüstrinin birçok kolunda çalışabilmektedir. Müşterilerimizin amacı katı sıvı ayrımı

veya sıvı sıvı ayrımı ise, eğer ayrılmasını istedikleri ürün, fiziksel olarak bu ayrıma izin verirse biz o noktalarda çözümler üretebiliyoruz. Bu durum elbette bir çok yeni endüstride ürün ve de proses tanımamıza sebebiyet vermektedir.

Yaygın olarak, petrol ve mineral yağlar, madencilik, kimya, eczacılık, bitkisel yağlar, hayvansal yağlar, süt ve de süt ürünleri, biyogaz, atık su olarak düşünülebilir. Bu proseslerde bilmediğimiz ve de ilk defa duyduğumuz bir ürün ile ilgili olarak öncelikle; talebi yapan müşterimiz ile bir toplantı düzenlemekteyiz. Gerekirse saha keşfine gitmekteyiz. Ürünü ve prosesi anlamaya çalışmaktayız. Bunların dışında makale, doküman incelemesini de yapmaktayız. Ürünün santrifüj ile ayrımını görebilmek için numune talep etmekteyiz, hatta sahada test faaliyeti düzenlemekteyiz. Yurt dışında da bu uygulamayı yapmaya çalışmaktayız. Eğer mümkün değil ise müşterimizden talep ettiğimiz bazı testler olabilmektedir. Bunları da müşterimiz bu testleri yaparak bizlere

iletmektedir. Bizlerde bu gelen bilgiler doğrultusunda makine seçimine, prosesi kurgulamaya ve de projeye başlamakta. Bazen müşterinin talepleri doğrultusunda, müşteriye özel, farklı çözümler de sunabilmekteyiz. Ayrıca müşterimize başka bir teknoloji ile çözüm üretebileceği konusunda yönlendirmeler de yapıyoruz.

Amacımız doğru makine ve doğru proje ile hedeflerimizi ve de müşteri memnuniyetini sağlamaktır.

Ağırlıklı olarak son dönemlerde hangi sektör ve ürünler üzerine çalışıyorsunuz?

Yakın zamanda dünyanın da yakından takip ettiği Rusya – Ukrayna savaşının bu sektörlerin ve ürünlerin çeşitliliğini artırdığını söyleyebiliriz. Savaş çok üzücü ve de kabul edilebilir bir durum değil ancak ülkemiz için iyi bir fırsata dönmüştür.

Son dönemlerde ağırlıklı olarak proje talepleri; atık suların arıtımı, petrol

rafine tesisleri, kimyasal yan ürünler, gıda ürünleri, kağıt sektörü, çeşitli bitkisel yağların elde edilmesi doğrultusunda gelmektedir.

Bu sektörler için elimizdeki ürün gamımızı sunmaktayız. Eğer bu sektörler için elimizdeki makine parkuru elvermiyor ve yeni bir makine tasarımı gerekiyorsa çok hızlı aksiyon alıyoruz. Rakiplerimizi incelemekteyiz. Çözüm önerilerimizi müşterilerimize hızlı bir şekilde sunmaktayız.

“
Amacımız doğru makine ve doğru proje ile hedeflerimizi ve de müşteri memnuniyetini sağlamaktır.
”

Dekantör Helezonun Deneysel ve Modal Analizi

Bu çalışmada, dekantörün kanatlı rotorunun modal parametreleri deneysel ve sayısal olarak incelenmiştir. Deneysel analizde kanatlı rotorun modal analizi yapılmış ve doğal frekanslar gibi modal parametreler serbest-serbest sınır koşulları altında sunulmuştur. Sayısal analizde rotorun doğal frekansları ve mod şekilleri sunulmuştur. Sayısal ve deneysel olarak elde edilen rotor ve kanatların doğal frekansları karşılaştırılmıştır.

Makalemiz, Manisa Celal Bayar Üniversitesi III. Ulusal Üniversite Sanayi İşbirliği, Arge ve İnovasyon Kongresi'nde, 29 Aralık 2020' tarihinde sunulmuştur.

Makaleye Polat Makina Teknik Genel Müdür Yardımcımız Engin AYDINOĞLU ile birlikte Sevgi BOZDOĞAN, M. M. Fatih KARAHAN, B. Burak ÖZHAN katkı sağlamıştır.





“Satış uzun vadede iki tarafın da kazandığı bir süreci temsil eder.”

Alp Güç Aktarma Teknolojileri A.Ş. Genel Müdürü Sayın Dr. Erkan Şimşek ile redüktör sektörü üzerine bir sohbet gerçekleştirdik.

Merhaba Erkan Bey, sizi daha yakından tanımak isteriz, kendinizden ve bayilik sürecinizden biraz bahsedebilir misiniz?

1979 yılında İzmir’de doğdum, lisans öğrenimi Ege Üniversitesinde tamamladıktan sonra, Aydın Adnan Menderes Üniversitesinde yüksek lisans ve doktora çalışmalarımı tamamladım. 2017 yılına kadar akademik alanda bilimsel çalışmalar ve projeler gerçekleştirdim. Uzmanlık alanlarımın başında makine ve biosistem tasarımı yer almaktadır. Akademik hayatım boyunca,

ca, özel sektör – sanayi işbirliği kapsamında birçok projede yürütücü veya araştırmacı olarak görevlerde bulundum. Bu işbirlikleri sayesinde makine sektörünü daha yakından tanıma fırsatını yakaladım. Sektörün ihtiyaç duyduğu nitelikli teknik bilgi, ekonomik destek unsurları, kaliteli proje üretimi gibi konularda çalışma ekipleri oluşturup, imalatçıların desteklere ulaşmasına katkılarda bulundum. Bu süreçte edindiğim dostluklar, bir akademisyen olarak makine sektörünün içinde konumlanmama vesile oldu.

Röportaj

Gülçin Çiçek
Kurumsal İletişim Uzmanı
Polat Group Holding

Redüktör sektörü ile nasıl tanıştınız? Sizin hikâyenizi dinleyebilir miyiz?

Üniversitede doktora sonrası makine elemanları ve makine teorisi derslerini verdim. Redüktörün çalışma prensibini, yapısını bu dersler kapsamında öğrencilerime aktardım. Makine imalat sanayinde aktif çalışmalarımın dolayısıyla, Polat Group Redüktörün Hayvancılık Sektörü için geliştirdiği yem karma redüktörlerinin satış temsilcisi olarak 2017 yılında sektöre giriş yaptım. Gerek akademik, gerekse redüktör sektöründeki kazanımlarımı kurumsal bir yapıya ulaştırmak amacıyla, 2021 yılı Nisan ayında Bursa (merkez) ve Aydın’da (depo) toplam 1000 m² ye varan alanda, Alp Güç Aktarma Teknolojileri Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketini kurarak bayilik sürecimizi hayata geçirmiş olduk. Şirket bünyesinde alanında uzman doktoralı ve yüksek mühendisler ile sektöre, tasarımdan üretim süreçlerine kadar güç aktarma teknolojileri üzerine ihtiyaç duydukları konularda teknik destek sunmaktayız.

Türkiye içerisinde redüktör sektörünü nasıl değerlendiriyorsunuz? Sizin özellikle satış yaptığınız pazarlar ve ürünler nelerdir?

Ülkemizde redüktör piyasası, Türk Makine Sektörünün gelişimine paralel olarak hızla büyümektedir. Son yıllara damgasını vuran pandeminin oluşturduğu ekonomik şartlar, tedarik zincirindeki kırılma, Rusya – Ukrayna arasındaki siyasi gerilim ve savaş ortamı, Çin-ABD eksenindeki ticaret geriliminin, krize hazır olan ve ihracata yönelik üretim yapan sektörleri olumlu yönde ivmelendirdiği görülmektedir. Ülkemiz makine sektörü sahip olduğu zengin çeşitlilikteki tezgâh parkı, yetişmiş insan iş gücüyle başta Avrupa ülkeleri olmak üzere, dünyanın tedarikçisi olma konusunda günden güne üst sıralara tırmanmaktadır. Firma olarak temsilciliğini yaptığımız Polat Group Redüktör de, yüksek ürün kalitesiyle, sürekli büyüyen bu pastadan payını arttırarak almaktadır. Alp Güç Aktarma Teknolojileri olarak güçlü stoğumuz ile tarım, inşaat, maden, taşıma-iletim makinaları sektörüne,



Dr. Erkan Şimşek
Genel Müdür
Alp Güç Aktarma Teknolojileri A.Ş.



demir-çelik işleme endüstrisine, gıda imalat sanayisine ülke çapında hizmet sunmaktayız. Bu bağlamda makine imalat sanayinin ihtiyaç duyduğu başta redüktör olmak üzere, elektrik motoru, hidromotor, titreşim motoru, salınım sönmüleyici, fren gibi güç aktarma sistemi bileşenlerinin tedariğini sağlamaktayız.

Satış konusunda başarılı olmak isteyenlere ve bir markanın bayiliğini almak isteyenlere tavsiyeleriniz nelerdir?

Satış, markanın başarısının bir ölçütü olarak görülebilir, bunun kalıcı bir başarı olabilmesi için müşteri tarafında mutluluğun yakalanması olmazsa olmazdır. Dolayısı ile, müşterinin gerçekte neye ihtiyacı olduğunu doğru tespit edip; markanın ürünleriyle bu ihtiyaç en iyi şekilde cevaplandığı takdirde, kaybedeni olmayan bir müşteri-tedarikçi ilişkisi kurulmuş olur. Bu ilişki uzun vadede iki tarafında kazandığı bir sistemin

temelini oluşturur. Satış üzerine yazılmış onlarca kitaptan ve sahadaki yansımalarından görüyoruz ki, başarılı satışa giden yol müşterinin taleplerini doğru anlamaktan ve bu talepleri zamanında karşılayabilmekten geçmektedir. Satış mühendisi, müşterisini dinleme konusunda sabırlı, çalıştığı kurumun sunabileceği imkanlar konusunda bilinçli davrandığı sürece; hem firmasının hem müşterisinin hem de kendisinin kazanacağı bir satış kapatmış olacaktır.

Bir markanın bayiliğini alma konusu, içinde bir çok cevaplanması gereken sorular içermektedir. Kanaatimce, üzerinde durulacak iki temel konu öne çıkmaktadır. Bunlardan birincisi, markanın sahip olduğu ürünü kullanacak hedef kitlenin büyüklüğünü ölçmek ve ürünün hedef kitle içinde konumlanmasını doğru tanımlamaktır. İkincisi ise, hizmet edilen sektör ile, tedariği sağlanan (bayiliği yapılan) ürünün ödeme koşullarında, bayinin kendi namına avantajlı nakit akışına sahip olmasıdır. Ürünün temin edildiği

“ Ülkemiz makine sektörü sahip olduğu zengin çeşitlilikteki tezgâh parkı, yetişmiş insan iş gücüyle başta Avrupa ülkeleri olmak üzere, dünyanın tedarikçisi olma konusunda günden güne üst sıralara tırmanmaktadır. ”

nokta ile ürünün ulaştırıldığı nokta arasındaki sunulan tüm hizmetlerin kalitesi, bayinin varlığına ve gerekliliğine katkıda bulunacaktır. Diğer bir ifadeyle, bayilik bir hizmet sektörüdür. Bunun bilinciyle hareket edilmesi, makine sektöründeki kalitenin yükselmesine önemli ölçüde katkı sağlayacaktır.

Son olarak okurlarımız ile paylaşmak istedikleriniz var mıdır?

15 yıla yakın akademik hayatımda, dünya bilim literatürüne yüzün üzerinde akademik çalışma ile katkı sağlamış biri olarak, her zaman teorinin pratikle buluşacağı zeminlerin artırılması

gerektiğine inandım, ülkemizin hemen hemen her alanda buna ihtiyacı olduğunu bizzat sahada gözlemledim. İmalat sanayi öğrenciden akademisyene, çalışanından patronuna, bürokratından politika yapıcısına kadar çok fazla paydaş içeren bir ekosistemdir. Paydaşlar 'özgün' ürün araştırma ve geliştirme süreçlerini, yenilikçi yaklaşımlar ile tekrar ele aldıkları takdirde; proje kültürünü, kurumlarında içselleştirerek sürdürdükleri sürece, 'yıkıcı' teknolojiler karşısında, ülkemizin, çağının ötesinde çok güçlü şirketlere, üniversitelere sahip olabileceğine dair inancımı paylaşmak isterim.

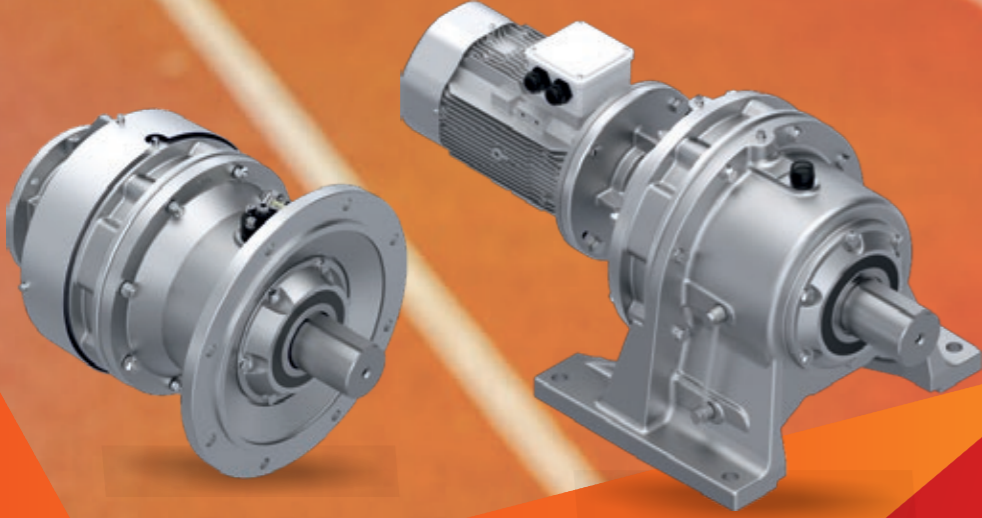


PGR[®]
DRIVE TECHNOLOGIES

PCD SERİSİ

Sikloid Serisi Redüktörler

- ✓ Verimli
- ✓ Kazançlı
- ✓ Yenilikçi



YENİ

**“Enerjinizi
en verimli şekilde
işinize taşır,
kazandırır.”**



► AgroExpo 2023

18. Uluslararası Tarım ve Hayvancılık AGRO-EXPO Fuarı 1-5 Şubat 2023 tarihleri arasında Gaziemir'de Fuar İzmir etkinlik alanında düzenlendi. Yurtiçi bayilerimizden Alp Redüktör ile ortak katılım yaptığımız bu fuarda tarım ve hayvancılık sektörüne özel redüktör çözümlerimiz ile Hol B 2150 numaralı standımızda müşterilerimizi ağırladık. Sektörel trendlere, pazardaki

gelişmelere yönelik değerlendirmeleri ve değerli ziyaretleriyle bizi yalnız bırakmayan tüm iş ortaklarımıza teşekkür ederiz.



► PGR Fuar Takvimi

Ligna '23, Almanya'da Hannover şehrinde düzenlenen Uluslararası Ağaç ve Ağaç İşleme Makineleri, Tesis ve Ekipmanları Fuarıdır. Deutsche Messe tarafından organize edilen Ligna Hannover, Ağaç İşleme Teknolojisi ve Orman Ürünleri sektörlerindeki katılımcı ve ziyaretçileri bir araya getirmeyi amaçlamaktadır

17-21 Nisan

Ligna '23

7 - 10 Haziran

HANNOVER MESSE '23

HANNOVER MESSE 2023, küresel ölçekte endüstriyel zorlukların üstesinden gelmek ve şirketler için katma değer yaratmak için en son ve devrim niteliğinde teknolojileri sergilemeyi hedefliyor. Endüstriyel teknolojinin önde gelen etkinliği olarak; üreten sektörlerde sürdürülebilir çözümler sağlamak için makine ve elektrik mühendisliği, dijital ve enerji gibi çeşitli sektörlerden lider şirketleri bir araya getiriyor. Bu etkinlik, bu alanlardaki tüm teknolojik gelişmeler için buluşma adresidir. Polat Group Redüktör olarak Hall 6, C07'deki standımızda siz değerli iş ortaklarımızı bekliyoruz.

15-19 Mayıs

WIN EURASIA '23

Polat Group Redüktör olarak katılımcı olduğumuz; bölgenin ve sektörünün en büyük uluslararası sanayi fuarı WIN EURASIA (World of Industry) Fuarı 7-10 Haziran 2023 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde kapılarını açacak. 29. Uluslararası WIN EURASIA Fuarı, 360 derece imalat sanayiini tecrübe etmek için benzersiz bir fırsat sunarken, sektöre dair tüm yeniliklerin bir arada sergilendiği buluşma noktası olacak.



DairyTech '23 Fuarı

DairyTech, Rusya'da süt işleme ve süt üretimi için tüm ekipmanları kapsayan tek uluslararası fuardır.

Fuar, Rusya'nın 76 bölgesinden ve 38 farklı ülkeden 5.000'den fazla profesyonele yeni müşteriler bulmak ve mevcut müşterilerle tanışmak ve ürün ve ekipmanları uygulama halinde sunmak için bir fırsattır.

SMAgua 2023 Fuarı



Avrupa'nın en önemli fuarlarından biri olan SMA-GUA, su döngüsüne uygulanan en son ekipman ve teknolojilerle geniş bir vitrin bulan dünyanın her yerinden profesyonelleri kendine çekiyor.

45 yılı aşkın bir süredir devam eden etkinlik, açıkça yenilikçi konumu, teknik konferanslarının kalitesi ve çok sayıda ürün, ekipman ve teknolojik çözüm sunumu sayesinde sektör için vazgeçilmez bir buluşma noktası haline geldi.



Türkiye'nin
gücüne inanıyoruz.

Bir araya geleceğiz.
Beraber yürüyeceğiz.
Birlikte çözeceğiz.



#iyileşeceğizTürkiye

NRW[®]
DRIVE TECHNOLOGIES



www.nrwdrivetechologies.com



Dünya'da İlk ve Tek
%100 DOĞAL
Zeytin Çekirdeklerinden
Üretilen Kedi Kumunu

OLVACAT®

*Yapay koku, Sentetik kimyasal, boya ve genetiği değiştirilmiş organizma (GDO) içermez.
Ayrıca kum kabında bakteri ve parazit oluşumunu engeller*

MUTLULUĞA

Kök salıyoruz...

Çakırbeyli Mah. Köyiçi Sk.
No:71 Koçarlı / Aydın
T: +90 (256) 775 22 99
E: c.kilic@oyafidancilik.com.tr
oyafidancilik.com



DEPREME NASIL HAZIR OLUNUR?

Geçtiğimiz günlerde yaşadığımız şiddetli depremler, beklenen depremi yeniden hatırlamamızı sağladı. Deprem gerçeği karşısında çaresizliğimizin tekrar su üzerine çıktığı bugünlerde deprem anında ve sonrasında nelere hazırlıklı olmamız konusunda bilgi paylaşımları hayati önem kazanmıştır.

Doğru önlemler alındığında depremlerin, yıkıcı sonuçlar doğurmadığı gerçeği oldukça çok konuşulmaktadır. Bu gerekte beklenen tehlikeden az hasarla kurtulmak için bilgilenebilir ve depremle yaşamayı öğrenmeliyiz.

Deprem Çantamız Olmalı

Çantaya ekleyeceğimiz malzemelerin, 48 ile 72 saat süresince ihtiyaç duyacağınız miktarda olmasına özen göstermek gereklidir. Hazırladığımız afet çantasını, belirlediğiniz kaçış güzergahı üzerinde bir yerde muhafaza ediniz.



Deprem Öncesinde Yapılması Gerekenler

- ◆ Kendi kaçış planınızı oluşturun.
- ◆ Yer altı istasyonu, asansör, deniz kenarı, zemin kat gibi farklı noktalarda depreme yakalanma ihtimalinize karşı, ilgili mekana göre deprem anında neler yapılması gerektiği konularında ailenizdeki herkesi bilgilendirin.
- ◆ Beyaz eşya, mobilya ve kitap rafı gibi düşme tehlikesi taşıyan nesnelere duvara sabitleyin.
- ◆ Temel ilk yardım bilgilerini öğrenin.
- ◆ Ev ve işyerinizdeki eşyaları, depreme karşı sigortalayın.
- ◆ Aile içerisinde nasıl iletişim kuracağınızı netleştirin. Birbirinize ulaşamadığınız durumlarda toplanabileceğiniz buluşma noktası belirleyin.
- ◆ Depreme uykuda yakalanma ihtimaline karşı yatağınızın kenarına veya yanına yan yatarak, cenin pozisyonunu alma tatbikatı yapın.
- ◆ Önemli evraklarınızın ve faturalarınızın noterden onaylı birer fotokopilerini bir yakınınıza vererek muhafaza ettirin.



Deprem Öncesinde Yapılması Gerekenler

- ◆ Çıkışa yakınsanız binadan çıkın.
- ◆ Çıkışa uzaksanız, sarsıntı geçinceye kadar güvenli bir yerde bekleyin.
- ◆ Ağırlıktan etkilenmeyecek kadar sağlam bir mobilyanın yanına cenin pozisyonunda eğilin ve başınızı koruyun.
- ◆ Depremin geçmesini beklerken çömelin veya döşemenin üzerine yatın. Sarsıntı geçene dek aynı pozisyonda kalın.
- ◆ Balkon veya merdiven arasında bulunmayın.
- ◆ Asansör kullanmayın.
- ◆ Okul, sinema, iş yeri, tiyatro gibi kalabalık bir yerdeyseniz, kesinlikle merdiven kullanmayın.
- ◆ Dışarıdaysanız, üzerinize düşebilecek yıkıntılardan, camlardan, elektrik ve direk tellerinden uzakta, güvenli bir yerde depremin geçmesini bekleyin.
- ◆ Deprem sırasında kapalı bir otoparktaysanız, araç dışına çıkın ve otomobilinizin yanına yan yatın. Ellerinizle baş ve boyun bölgenizi koruyun.

Mutlaka Okunması Gereken Kitaplar;

Geçtiğimiz sayımızda sizlerle kitap tavsiyelerimizi paylaşmıştık. Yılın ikinci çeyreğinde yeni kitap önerilerimiz ile sizlerle. Önerilen kitapları okuyup geri dönüşlerinizi iletmek isterseniz sosyal medya kanallarımız aracılığıyla her zaman bizimle irtibata geçebilirsiniz. Keyifli okumalar diliyoruz.

Murat Uyurkulak **Delibo**

Hikayenin kahramanı Yusuf, henüz 18 yaşındayken bir şekilde tüm düzeni altüst edip terke etmek zorunda kaldığı İzmir'e yıllar sonra geri dönmüştür. Çocukluğu geçirdiği bu sokaklarda o yaşlarına eşlik eden İbrahim, Deli İbrahim yani DELİBO kaybolmuştur. O yıllarda şık olduğu çocukluk aşkı Yasemin her yerde Delibo yu ararken Yusuf'tan yardım ister. Bu hikaye Yusuf'un içinden bir türlü atamadığı aşkı anlatmaktadır. Arayış sırasında İzmir sokaklarında iç hesaplaşmaları, kopuş nedenlerini ve insanlar olan geçmişinin içinde yarattığı öfke, nefret gibi duyguları gerekçeleriyle gözler önüne seriyor.



Roald Dahl **Anlaşıldı Tamam**

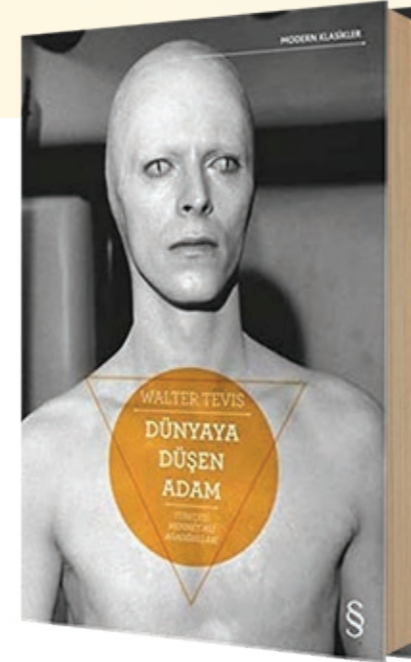
Sıra dışı bir krallık sizleri bekliyor.

Casus, savaş pilotu, tarihçi ve tıp alanında çalışmalar yapan bilim insanı. Charlie'nin Çikolata Fabrikasından tanıyacağınız "Dahl"ın yetişkinlere anlattığı hikâyelerden oluşan müthiş etkileyici ve sürükleyici kitap.

İkinci Dünya Savaşı'nda pilot olarak görevlendirilen Dahl, "Anlaşıldı, Tamam"da savaş pilotlarının tuhaf hayat hikâyelerini ve maceralarını, ölümlerle kalım arasındaki ince çizgi üzerindeki yaşamlarını karanlık, heyecan ve mizah dolu öykülerle anlatıyor.

"Anlaşıldı, Tamam", insani duyguların savaş ortamında nasıl şekillendiğini ve neye dönüştüğünü sürükleyici bir dille anlatıyor.

Roald Dahl **Dünyaya Düşen Adam**



Daha zeki bir gezegen Anthea den derme çatma aracıyla dünya'ya gelen insana benzeyen Thomas Jerome Newton adlı uzaylının hikâyesini anlatmaktadır.

Yaşanan savaş yüzünden kendi gezegeninden ayrılmak zorunda kalan Newton'ın amacı tamir edeceği uzay gemisiyle gezegenine dönüp oradaki insanları yeni Dünya gezegenine taşımaktır.

Kendi gezegeninden getirmiş olduğu teknoloji sayesinde olağanüstü zengin olan Newton'ın uzaylı olduğundan şüphelenen bir kimya profesörünün ilgisini zenginliğinden çok Newton'ın şirketinin piyasaya sürdüğü yeni ürünler çekmeye başlar.

Dünya'da geçirdiği yıllar boyunca yavaş yavaş buranın canlılarına benzeyen Newton'ın eve dönme amacına yönelik asıl büyük tehlike kimya profesörü ne de FBI'dır.

Bu insana benzeyen uzaylının gerçek düşmanı kaldığı süre zarfında: İnsanlaşmaktır.



Stefan Zweig

Satranç

Rastlantı sonucu eline geçirdiği kitapla satrancın kurallarını ve detaylarını öğrenip bu akıl oyununu bir tutkuya dönüştüren ve bunu büyütüp beyin hastalığına yakalanan bir kişinin hikâyesidir. Aslında bu bir öyküden ziyade veda mektubudur. Brezilya'da sürgüne gönderildiğinde, oradaki hayatına tahammül edemeyip intihar ettiği günden birkaç ay önce tamamladığı kitap, yeni Avrupa kültürünün sosyalist tehlike altında yok olacağına işaret eder. Yaşanılan Avrupa kültürüne veda ederken yaşamın da veda etmeyi seçen Zweig'in son kitabı Satranç, gerilim dolu içeriği ve kahramanın ruhsal bozukluklarının işlendiği temasıyla, kısa fakat her bakımdan etkileyici olağanüstü bir uzun öyküdür. Toplam 71 sayfalık muhteşem bir yapıt.



Sinema Günlükleri - Vizyona Girecek Filmler;



Örümcek-Adam: Örümcek Evrenine Geçiş

Yönetmenleri: Joaquim Dos Santos, Kemp Powers, Justin K. Thompson

2018 yılında yapılmış olan "Into the Spider-Verse"ün devamı niteliğinde bir film. Filmde "Miles Morales, Gwen Stacy" ve çoklu evrenden "Spider-Man"lerden oluşuyeni bir ekibin, farklı güçlere sahip kötü karakterlerle olan mücadeleleri konu almaktadır.



Indiana Jones ve Kader Kadranı

Yönetmeni: James Mangold

1981 yapımı "Indiana Jones 1: Kutsal Hazine Avcıları"nın beşinci devam halkası olan filmde Indiana Jones'un yeni maceralarına tanık oluyoruz. Maceracı arkeolog Indiana Jones'u bir kez daha Harrison Ford'un canlandıracağı yapımın yönetmen koltuğunda Steven Spielberg oturuyor. Filmin senaryosu ise serinin 4. filmi Indiana Jones ve Kristal Kafatası Krallığı'nın senaristi David Koepp'e emanet.



The Son

Yönetmeni: Florian Zeller

Ebeveynlerinin boşanmasıyla birlikte zor zamanlar yaşayan Nicholas, dünyaya karşı ilgisizleşir. Artık eski gibi gülümsemeyen Nicholas, derslerine girmez ve yalan söylemeye başlar. Babasının yanına taşınan Nicholas, yeni ailesiyle yaşamaya başlamasıyla her şeyin yoluna gireceğini düşünür. Ancak taşındığında orada bulunmak istemediğini fark eder ve annesinin yanına geri dönmeye karar verir. Ancak Nicholas'ın annesinin yanına geri taşınma şansı var mıdır? gelir. Fazla bağlanma durumu pek çok tehlikeyi de beraberinde getirir.



Hayata Röveşata Çeken Adam

Yönetmeni: Marc Forster

Fredrik Backman'ın romanından uyarlanan "Hayata Röveşata Çeken Adam", emekli ve huysuz bir adamın, hayatını anlatıyor. Eşini kaybeden ve günlerini onun mezarına giderek geçiren Otto Anderson'ın artık tek eğlencesi, canlarından bıktırdığı komşularını eleştirmektir. Mahallenin huysuz ihtiyarı olan elli dokuz yaşındaki adamın sokağına iki küçük çocuğu olan tuhaf bir aile taşınınca işler fazlasıyla sıra dışı bir hal alacaktır.

Çok geçmeden onların arasında beklenmedik bir dostluk başlayacaktır.



En Hassas Standardizatör



PGSOLUTIONS®

Ürün ve hizmetlerimizi web adresimizden inceleyebilirsiniz.
www.pgsolutions.com.tr